



แหล่งที่มา เส้นทางทางการเงิน

วันที่ 7/10/2553 เวลา 10:15 น.

SYMPHONY โขว์ผลงานครึ่งปีแรกยอดเยี่ยม รายได้-กำไรโตฉลุยหลังลูกค้าใช้บริการต่อเนื่อง



"ซิมโพนี คอมมูนิเคชั่น" โขว์ผลงานครึ่งปีแรกยอดเยี่ยมรายได้จากการให้บริการให้เช่า วงจรขยายตัว 10.46% หนุ่่นกำไรสุทธิทะลุ 100.77 ล้านบาท "กรัณฑ์พล อัศวสุวรรณ" เผยเป็น ผลจากได้รับความไว้วางใจจากลูกค้าเดิมในการใช้บริการ รวมถึงมีการขยายฐานลูกค้าใหม่ๆ อย่างต่อเนื่อง หลังจากที่บริษัทฯ ยึดหลักความเป็น กลาง เน้นเป็นผู้ให้บริการเฉพาะโครงข่าย ทำ ให้ได้รับการตอบรับจากลูกค้าเป็นอย่างดี มั่นใจขยายตัวต่อเนื่อง ในระยะยาว ล่าสุดเตรียมเข้าจด ทะเบียนใน ตลท. หวังระดมทุนลุ่มลูกค้านิคมอุตสาหกรรม หลังพบ ความต้องการล้น

นายกรัณฑ์พล อัศวสุวรรณ กรรมการผู้จัดการ บริษัท ซิมโพนี คอมมูนิเคชั่น จำกัด (มหาชน) ผู้ประกอบการธุรกิจให้บริการวงจรสื่อสารความเร็วสูงระดับแนวหน้าของประเทศไทย ที่ได้รับใบอนุญาต ประกอบกิจการโทรคมนาคมแบบที่สอง ซึ่งมีโครงข่ายเป็นของตนเอง เปิดเผยผลการดำเนินงานประจำงวด 6 เดือนแรกของปี 2553 สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2553 ว่าบริษัทฯ มีรายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจร จำนวน 260.34 ล้านบาท ถือเป็นรายได้ที่ขยายตัวจากช่วงเดียวกันของปี 2552 ร้อยละ 10.46 หลังจาก บริษัทฯ ได้รับความไว้วางใจจากลูกค้าเดิม ในการใช้บริการ รวมถึงมีการขยายฐานลูกค้าใหม่ๆ อย่างต่อเนื่อง และมีอัตรากำไรขั้นต้น (Margin) ร้อยละ 70.38 ซึ่งถือว่าเป็นอัตรากำไรขั้นต้นที่สูง ส่งผลให้ในงวดดังกล่าว บริษัทฯ มีกำไรสุทธิ 100.77 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิร้อยละ 35.53

"ถ้าดูจากทั้งรายได้และกำไรจะพบว่าบริษัทฯ มีผลประกอบการที่ดีขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยในปี 2550 บริษัทฯ มีรายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรจำนวน 156.48 เพิ่มขึ้นเป็น 425.89 ล้านบาทในปี 2551 และ

เพิ่มขึ้นเป็น 481.01 ล้านบาทในปี 2552 ส่วนครึ่งแรกของปี 2553 อยู่ที่ 260.34 ล้านบาท ในขณะที่กำไรสุทธิก็เติบโตขึ้น ในทิศทางเดียวกัน โดยในปี 2550 บริษัทฯ มีกำไรสุทธิ 74.51 ล้านบาท และเพิ่มขึ้นเป็น 184.85 ล้านบาท ในปี 2551 จากนั้นได้ขยายตัวเป็น 192.24 ล้านบาทในปี 2552 ส่วนในครึ่งแรกของปี 2553 เราทำได้ 100.77 ล้านบาท ซึ่งการเติบโตทั้งหมด เป็นผลมาจากเราขยายฐานลูกค้าอย่างต่อเนื่อง ความสำเร็จที่เกิดขึ้นเป็นผลมาจากความไว้วางใจของลูกค้าที่ปัจจุบัน "ซิมโพนี่ คอมมูนิเคชั่น" ซึ่งถือเป็นผู้ประกอบการรายเดียวที่เน้นให้บริการโครงข่ายคุณภาพสูงแก่ลูกค้า และรับประกันคุณภาพของงานด้วย Service Level Agreement (SLA) ที่ 99.9% ทำให้ลูกค้ามั่นใจถึงคุณภาพของโครงข่าย นอกจากนี้บริษัทฯ ยังยึดมั่นความเป็นกลางในการให้บริการ โดยเน้นการให้เขาวงจรสื่อสารความเร็วสูงเป็นหลัก ไม่มีธุรกิจที่แข่งขันกับลูกค้าโดยตรง ทำให้ลูกค้าไว้วางใจและเลือกใช้บริการวงจรรสื่อสารความเร็วสูงของบริษัทฯ"

เขากล่าวต่อถึงแนวโน้มการเติบโตของธุรกิจในปีหลังว่า ยังมีทิศทางที่ดี โดยคาดว่าจะยังขยายตัวได้อย่างต่อเนื่องจากครึ่งปีแรก ซึ่งในปีนี้บริษัทฯ ได้วางเป้าหมายรายได้จากการให้บริการให้เขาวงจรเติบโตต่อเนื่องทั้งในส่วน Metro Ethernet และ Ready Ethernet แม้ไม่มีเรื่องเทคโนโลยี 3G เข้ามาเกี่ยวข้อง บริษัทฯ มีแผนขยายโครงข่ายพื้นที่บริการไปยังเขตนิคมอุตสาหกรรม ซึ่งเป็นพื้นที่บริการพิเศษที่มีศักยภาพในการเติบโตสูง เพื่อรองรับกลุ่มลูกค้าเดิมของบริษัทฯ ที่มีโรงงานตั้งในนิคมอุตสาหกรรมและกลุ่มลูกค้าต่างชาติ นอกจากนี้ บริษัทฯ เตรียมพัฒนาระบบโครงข่ายใยแก้วนำแสงตามอาคารสำนักงาน (Ready Ethernet) ในเขตกรุงเทพมหานคร และปริมณฑลมากขึ้น โดยได้ติดตั้งโครงข่ายใยแก้วนำแสงตามอาคารสำนักงานชั้นนำแล้วจำนวน 28 อาคาร และอยู่ระหว่างวางแผนเจรจากับเจ้าของอาคารสำนักงานอื่นๆ อีกหลายอาคารเพื่อให้มีพื้นที่บริการครอบคลุมมากขึ้น ซึ่งจะช่วยให้บริษัทฯ มีรายได้ที่เพิ่มขึ้นได้ในอนาคตจากการที่บริษัทฯ ขยายฐานลูกค้าไปยังตลาดอื่นๆ เช่น Digital Broadcast, Private Network ที่การแข่งขันยังมีไม่สูงมากนักในขณะที่ความต้องการโครงข่ายวงจรรสื่อสารความเร็วสูงยังมีอยู่ค่อนข้างสูง

อย่างไรก็ตาม เพื่อรองรับการขยายธุรกิจในอนาคต บริษัทฯ ได้เตรียมเข้าเป็นบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ โดยขณะนี้อยู่ระหว่างการพิจารณาจากสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ด.) โดยปัจจุบันบริษัทฯ มีทุนจดทะเบียนทั้งสิ้นจำนวน 300,000,000 บาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญจำนวน 300,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท โดยมีทุนที่ชำระแล้วเท่ากับ 225,000,000 บาท หรือเท่ากับ 225,000,000 หุ้น โดยการเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ในครั้งนี้ บริษัทฯ เตรียมเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุน จำนวนทั้งสิ้น 75,000,000 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 25 ของทุนชำระแล้วภายหลังเสนอขายหุ้น โดยจะจัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวนไม่เกิน 3 ล้านหุ้น เสนอขายให้แก่ พนักงานของบริษัทฯ ขณะที่หุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 72 ล้านหุ้น บริษัทฯ จะเสนอขายให้แก่ประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรก (IPO)

"การเข้าระดมทุนในตลาดหลักทรัพย์จะทำให้การขยายธุรกิจของบริษัทฯ มีความคล่องตัวมากยิ่งขึ้น ซึ่งบริษัทฯ มีเป้าหมายมุ่งมั่นที่จะเป็นผู้ให้บริการวงจรรสื่อสารความเร็วสูงชั้นนำที่มีความเป็นกลาง โดยให้บริการทั้งวงจรรสื่อสารที่เชื่อมต่อภายในประเทศและเชื่อมต่อไปต่างประเทศ เพื่อให้สามารถสนองตอบต่อความต้องการ ของลูกค้าได้หลากหลายประเภทธุรกิจให้ได้มากที่สุด และมีผลประกอบการที่เติบโตอย่างต่อเนื่อง โดยบริษัทฯ ได้ตั้งเป้าหมายให้บริการกับกลุ่มลูกค้าบริษัทข้ามชาติในเขตนิคมอุตสาหกรรมภาคกลาง และภาคตะวันออก โดยจะดำเนินติดตั้งโครงข่ายให้ครอบคลุมพื้นที่ 11 นิคมอุตสาหกรรมภายในปี 2556 เป็นผู้นำโครงข่ายเคเบิลใยแก้วนำแสงตามอาคารสำนักงาน (Ready Ethernet) โดยจะติดตั้งระบบโครงข่ายเคเบิลใยแก้วนำแสงภายในพื้นที่อาคารสำนักงานชั้นนำในเขตกรุงเทพฯ จำนวน 150 อาคารภายในปี 2556 และมีเป้าหมายในการขยายพื้นที่บริการ Metro Ethernet ให้สามารถตอบสนองต่อความต้องการใช้บริการของลูกค้ากลุ่มบริษัทหรือนิติบุคคล ในเขตกรุงเทพฯ ให้ได้ไม่น้อยกว่าร้อยละ 80 ภายในปี 2556" นายกรณีย์ พลกล้า